

Präsentation

Kaufhold

Was ist eine Präsentation

Eine oder mehrere Personen stellen für eine **konkrete Zielgruppe** **ausgewählte Inhalte** (Sachaussagen oder Produkte) vor.

Ziel ist es, diese Zielgruppe zu informieren und zu **überzeugen**.

Die Darstellung wird unterstützt durch bildhafte Mittel. An die Darstellung schließt sich eine **Fragerunde** und/oder **Diskussion** an.

Vortrag oder Präsentation: Wo liegt der Unterschied?

Ein Vortrag informiert, vermittelt Wissen

Eine Präsentation informiert, vermittelt Wissen und will beeindrucken, beeinflussen, überzeugen, will dem Auftraggeber einen Nutzen „verkaufen“.

Manchmal ist die Grenze fließend.

Vier Stufen zu einer gelungenen Präsentation



ZIEL

4. Nachbereitung

3. Fragerunde/Diskussion

2. Aufbau

1. Vorbereitung

Aufbau der Präsentation

Eröffnung

- Begrüßung
- Anlass für diese Zusammenkunft

Wert für die Zuhörer

- Was haben die Zuhörenden von der Präsentation?
- Überblick

Darstellung des Themas auf der Basis des Präsentationsziels

Argumentation

- Begründung und Beweisführung

Abschluss

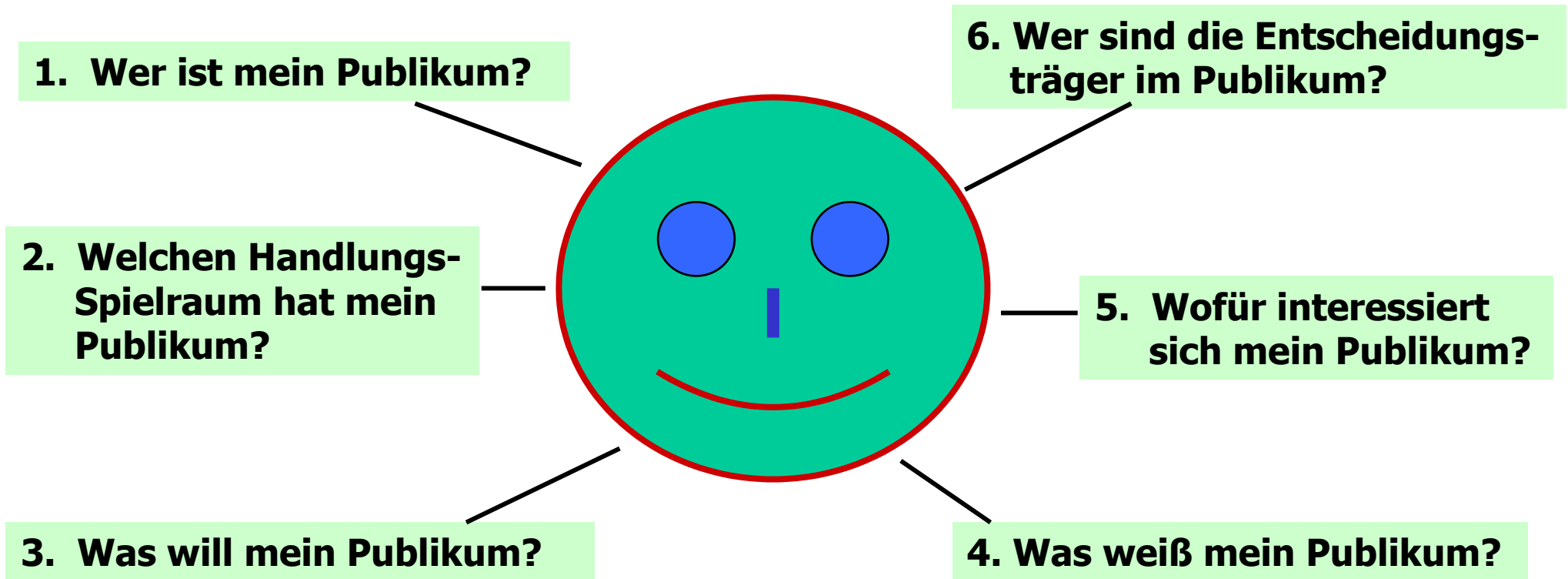
- Zusammenfassung
- Fragerunde / Diskussion
- Dank

Struktur für die Vortragsplanung

Thema:		
Inhalte Hauptgedanken Unterpunkte „Knautschzonen“	Inszenierung Zeit, Effekte Aktivphasen Merk-Anker	Medien Pinwand, Flipchart OHP, Video Objekte.....
Einstieg •		
Hauptteil • • •		
Schluss •		

Kaufhold

Vorabanalyse des Publikums



Powerpoint-Präsentationen – Zu Risiken und Nebenwirkungen

- **Stopp der Bilderflut!**
- **Anfängerkrankheit: machen, was machbar ist**
- **Geklonte Folien: Wenn alle das Gleiche tun**
- **Bilder aus dem Katalog**
- **Wo spielt die Musik? Stiehlt die Musik dem Thema die Show?**
- **Ein Weniger an Animation animiert manchmal mehr!**
- **Tempolimit! Erfassen und Verstehen braucht Zeit.**
- **Vorsicht vor Kontaktverlust! Weg vom Projektor hin zu den Leuten!**